**ЗВО «ВІДКРИТИЙ МІЖНАРОДНИЙ УНІВЕРСИТЕТ РОЗВИТКУ ЛЮДИНИ «УКРАЇНА»**

**ІНСТИТУТ ЕКОНОМІКИ ТА МЕНЕДЖМЕНТУ**

**КАФЕДРА УПРАВЛІННЯ ТА АДМІНІСТРУВАННЯ**

**СИЛАБУС**

**обов’язкової навчальної дисципліни Циклу професійної підготовки**

**ОК 2.9 «Торговельне підприємництво»**

|  |  |
| --- | --- |
| Освітній ступінь | молодший бакалавр |
| Галузь знань | 07 «Управління та адміністрування» |
| Спеціальність | 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» |
| Освітня програма | «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» |

**МЕТА ДИСЦИПЛІНИ**

Формування системи знань, вмінь і навичок у майбутніх фахівців з організації підприємництва на ринку товарів та послуг.

**ПЕРЕЛІК ОЧІКУВАНИХ РЕЗУЛЬТАТІВ НАВЧАННЯ**

**ПРН 1.** Використовувати базові знання з підприємництва, торгівлі і біржової діяльності й уміння критичного мислення, аналізу та синтезу в професійних цілях.

**ПРН 2.** Застосовувати набуті знання для виявлення, постановки та вирішення завдань за різних практичних ситуацій у підприємницькій, торговельній та біржовій діяльності.

**ПРН 3.** Мати навички письмової та усної професійної комунікації державною й іноземною мовами.

**ПРН 6.** Вміти працювати в команді, мати навички міжособистісної взаємодії, які дозволяють досягати професійних цілей.

**ПРН 7.** Демонструвати підприємливість у різних напрямах професійної діяльності та брати відповідальність за результати.

**ПРН 9.** Знати вимоги до діяльності за спеціальністю, зумовлені необхідністю забезпечення сталого розвитку України, її зміцнення як демократичної, соціальної і правової держави.

**ПРН 11.** Демонструвати базові і структуровані знання у сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності для подальшого використання на практиці.

**ПРН 12.** Вміти застосовувати інноваційні підходи в підприємницькій, торговельній та біржовій діяльності.

**ПРН 14.** Знати основи бізнес-планування, оцінювання кон’юнктури ринків та результатів діяльності підприємницьких, торговельних і біржових структур із урахуванням ризиків.

**ПЕРЕЛІК КОМПЕТЕНТНОСТЕЙ, ЯКІ ЗАБЕЗПЕЧУЄ ДИСЦИПЛІНА**

**ЗК 1.** Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу.

**ЗК 2.** Здатність застосовувати отримані знання в практичних ситуаціях.

**ЗК 3.** Здатність спілкуватися державною мовою як усно, так і письмово.

**ЗК 5.** Навички використання інформаційних і комунікаційних технологій.

**ЗК 6.** Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.

**ЗК 7.** Здатність працювати в команді.

**ЗК 8.** Здатність виявляти ініціативу та підприємливість.

**ЗК 10.** Здатність діяти відповідально та свідомо.

**ЗК 11.** Здатність реалізувати свої права та обов’язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського (вільного демократичного) суспільства та необхідність його сталого розвитку, верховенства права, прав і свобод людини  і громадянина в Україні.

**СК 1.** Критичне осмислення теоретичних засад підприємницької, торговельної та біржової діяльності.

**СК 2.** Здатність обирати та використовувати відповідні методи, інструментарій для обґрунтування рішень щодо створення, функціонування підприємницьких, торговельних і біржових структур.

**СК 3.** Здатність здійснювати діяльність у взаємодії суб’єктів ринкових відносин.

**СК 5.** Здатність здійснювати діяльність із дотриманням вимог нормативно-правових документів у сфері підприємницької, торговельної та біржової діяльності.

**СК 6.** Здатність визначати і виконувати професійні завдання з організації діяльності підприємницьких, торговельних та біржових структур.

**СК 7.** Здатність до бізнес-планування, оцінювання кон’юнктури ринків і результатів діяльності у сфері підприємництва, торгівлі та біржової практики з урахуванням ризиків.

***Анотація дисципліни.***Навчальний матеріал дисципліни поділено на 14 основних тем, в яких логічно й послідовно розкриваються основні поняття торговельного підприємництва. На початку дисципліни розглядається природа підприємництва і закономірності його розвитку. Особливості торговельного підприємництва. Місце і роль торговельного підприємництва в економічній системі та соціальній сфері. Функції торговельного підприємництва. Типізація суб’єктів торговельного підприємництва в Україні. Форми торговельного підприємництва. Передумови та визначальні фактори розвитку підприємницької діяльності в торгівлі. Соціально-економічні умови розвитку торговельного підприємництва Значна увага приділена особливостям розробки та реалізації стратегій на підприємствах торгівлі. Детально описується сутність, зміст і особливості підприємницької діяльності в роздрібній та оптовій торгівлі. Розглядається організація оптової торгівлі через біржі, аукціони, оптові ринки, ярмарки. Завершальні теми присвячено окремим видам підприємницької діяльності.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| *Тема дисципліни* | *Компетен-тність* | *Програмні результати навчання* |
| *Тема 1. Сутність, роль підприємництва та його особливості в сфері торгівлі* | *ЗК 1,2,3*  *СК 1* | *ПРН 1* |
| *Тема 2. Умови, чинники і принципи розвитку торговельного підприємництва* | *ЗК 1* | *ПРН 1* |
| *Тема 3. Організаційно-правові форми торговельного підприємництва* | *ЗК 2*  *СК 6* | *ПРН 1,11* |
| *Тема 4. Утворення суб'єктів торговельного підприємництва* | *ЗК 1,2*  *СК 1,2,3* | *ПРН 1,2,6,7,11* |
| *Тема 5. Державне регулювання підприємницької діяльності та самоорганізація суб'єктів торговельного підприємництва* | *ЗК 1,3*  *СК 1,2,3* | *ПРН 1,2,6,7* |
| *Тема 6. Етична та соціальна відповідальність торговельного підприємництва* | *ЗК 11,12*  *СК 5* | *ПРН 1,2,9,10* |
| *Тема 7. Основи бізнес-планування* | *ЗК 1*  *СК 1,6,7* | *ПРН 1,2,3,14* |
| *Тема 8. Стратегії торговельного підприємництва* | *ЗК 1*  *СК 1,2,3,5* | *ПРН 1,2,6,7,12* |
| *Тема 9. Підприємницька діяльність у сфері роздрібної торгівлі* | *ЗК 1,2,10*  *СК 1,2,3,5* | *ПРН 1,2,7,10* |
| *Тема 10. Підприємницька діяльність у сфері ресторанного господарства* | *ЗК 1,2,10*  *СК 1,2,3,5* | *ПРН 1,2,7,10* |
| *Тема 11. Підприємницька діяльність у сфері оптової торгівлі* | *ЗК 1,2,10*  *СК 1,2,3,5* | *ПРН 1,2,7,10* |
| *Тема 12. Підприємницька діяльність у сфері зовнішньої торгівлі.* | *ЗК 1,2,10*  *СК 1,2,3,5* | *ПРН 1,2,6,7,10* |
| *Тема 13. Підприємницька діяльність у сфері торговельної нерухомості* | *ЗК 1,2,10*  *СК 1,2,3,5* | *ПРН 1,2,7,10* |
| *Тема 14. Підприємницька діяльність у сфері послуг* | *ЗК 1,2,10*  *СК 1,2,3,5* | *ПРН 1,2,7,10* |

***Загальна характеристика***

***Обсяг***: 4 кредити (120 год) (з них: 16 год. лекцій, 30 год. практичних занять, 74 год. самостійна робота).

***Мова викладання*** : українська

**Система оцінювання роботи здобувачів освіти упродовж семестру**

**(таблиця розписується викладачем і може змінюватись)**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Вид діяльності здобувача освіти** | **Максимальна кількість балів за одиницю** | **Модуль 1** | | | **Модуль 2** | |
| **кількість одиниць** | | **максимальна кількість балів** | **кількість одиниць** | **максимальна кількість балів** |
| **І. Обов’язкові** | | | | | | |
| 1.1. Відвідування лекцій | 0,25 | | **4** | **1** | **4** | **1** |
| 1.2. Відвідування семінарських і практичних занять | 0,25 | | **8** | **2** | **7** | **2** |
| 1.3. Робота на семінарському і практичному занятті | 0,75 | | **8** | **6** | **7** | **6** |
| 1.4. Лабораторна робота (в тому числі допуск, виконання, захист) |  | |  |  |  |  |
| 1.5. Виконання завдань для самостійної роботи | 0,75 | | **8** | **6** | **7** | **6** |
| 1.6. Виконання модульної роботи | 10 | | **1** | **5** | **1** | **5** |
| 1.7. Виконання індивідуальних завдань (ІНДЗ) | 10 | | **1** | **5** | **1** | **5** |
| **Разом** | | | **-** | **25** | **-** | **25** |
| Максимальна кількість балів за обов’язкові види роботи: 50 | | | | | | |
| **ІІ. Вибіркові** | | | | | | |
| Виконання завдань для самостійного опрацювання | | | | | | |
| 2.1. Складання ситуаційних завдань із різних тем курсу | 5 | **1** | | **2,5** | **1** | **2,5** |
| 2.2. Огляд літератури з конкретної тематики | 5 | **1** | | **2,5** | **1** | **2,5** |
| 2.3. Складання ділової гри з конкретним прикладним матеріалом з будь-якої теми курсу | 5 | **1** | | **2,5** | **1** | **2,5** |
| 2.4. Підготовка наукової статті з будь-якої теми курсу | 10 | **1** | | **2,5** | **1** | **2,5** |
| 2.5. Участь у науковій студентській конференції | 5 | **1** | | **2,5** | **1** | **2,5** |
| 2.6. Дослідження українського чи закордонного досвіду | 5 | **1** | | **2,5** | **1** | **2,5** |
| **Разом** | | **-** | |  | **-** |  |
| Максимальна кількість балів за вибіркові види роботи: 10 | | | | | | |
| **Всього балів за теоретичний і практичний курс: 60** | | | | | | |

Кількість балів за роботу з теоретичним матеріалом, на практичних заняттях, під час виконання самостійної та індивідуальної навчально-дослідної роботи залежить від дотримання таких вимог:

* своєчасність виконання навчальних завдань;
* повний обсяг їх виконання;
* якість виконання навчальних завдань;
* самостійність виконання;
* творчий підхід у виконанні завдань;
* ініціативність у навчальній діяльності.

***Форма підсумкового контролю***: письмовий екзамен – 40 балів.

***Навчально-методичне забезпечення***: лекційний матеріал та презентації,завдання до практичних занять, додаткова рекомендована література розміщено в електронному навчальному курсі на сайті Інтернет-підтримки освітнього процесу за посиланням: https://vo.uu.edu.ua/course/view.php?id=729

***Рекомендована література***:

***Основна***

1. Савицька Н.Л. Торговельне підприємництво: навчально-методичний посібник / Н. Л. Савицька, І. Ю. Мелушова, А. В. Красноусов, К. С. Олініченко. – Х.: Видавництво Іванченка І. С., 2017. – 214 с.

2.   Балджи М.Д., Доброва Н.В., Однолько В.О., Осипова М.М. Торговельне підприємництво : навчальний посібник. – Київ : Кондор-видавництво, 2017. – 112 с

***Додаткова***

1. Грехов A.M. Електронний бізнес (Е-комерція): Навчальний посібник. -К.: Кондор,2008. - 302 с.

2. Економіка виробничого підприємництва: Навч.посібник./ Й.М. Петрович та ін. - К.: Т-во "Знання", 2002. - 405 с.

3. Економіка підприємства. Підручник / За заг. ред. С. Ф. Покропивного. -Київ: КНЕУ, 2001. - 528с.

4. Зубенко Л.Г. Культура ділового спілкування. - К.: Наукова думка,2002. - 325 с.

5. Зянько В.В. Інноваційне підприємництво в Україні: Проблем становлення та розвитку /В.В. Зянько. - Вінниця: УШВЕРСУМ, 2005. - 262 с.

6. Іванілов О.С. Економіка підприємництва / О.С.Іванілов -  К.: Центр учбової літератури, 2009. - 728 с.

***Обов’язкове дотримання положень «Кодексу академічної доброчесності Відкритого міжнародного університету розвитку людини «Україна»,***доступного за посиланням: <https://uu.edu.ua/upload/universitet/normativni_documenti/academic_dobrochesnist/Codex.pdf>.

|  |  |
| --- | --- |
| **Відвідування заняття** | Відвідування лекційних, практичних занять є обов’язковим. |
| **Відпрацювання пропущених занять** | Здобувач освіти, який пропустив практичні заняття, самостійно вивчає матеріал за наведеними у силабусі рекомендованими джерелами, виконує завдання та надсилає результат викладачу. Через відсутність здобувача освіти на практичному занятті без поважних причин оцінка буде знижена. |
| **Допуск до екзамену** | Відповідно до Положення про організацію та методику проведення поточного, підсумкового контролю та атестації здобувачів вищої та фахової передвищої освіти, п.3.1.:  Оцінювання знань здобувачів вищої та фахової передвищої освіти із навчальних дисциплін, формою підсумкового контролю яких є екзамен, здійснюється на основі результатів поточного, проміжного і підсумкового контролю знань (екзамену). Максимальна кількість балів, яку може отримати здобувач вищої та фахової передвищої освіти за результатами поточних і проміжних контролів, не може перевищувати 60.  Здобувач вищої та фахової передвищої освіти не допускається до семестрового контролю з певної навчальної дисципліни, якщо він має заборгованості з лабораторних робіт, комп’ютерного практикуму, семестрових індивідуальних завдань, передбачених робочим навчальним планом на семестр із даної навчальної дисципліни. При цьому викладач у заліково-екзаменаційній відомості робить запис «не допущений» («F»). Здобувач вищої та фахової передвищої освіти контрактної форми навчання може бути не допущений до складання екзамену за невиконання умов контракту, про що у відомості деканат робить таку ж позначку - “не допущений”.  Недопуск здобувача вищої або фахової передвищої освіти до семестрового контролю з певної навчальної дисципліни не може бути причиною недопуску його до семестрового контролю з інших навчальних дисциплін. |
| **Підсумкова модульна оцінка** | Підсумкова модульна оцінка є сумою виконаних завдань за два модулі. Максимальна модульна оцінка може складати 60 балів, якщо здобувач освіти виконав всі вимоги, зазначені у Положенні про організацію та методику проведення поточного, підсумкового контролю та атестації здобувачів вищої та фахової передвищої освіти [https://uu.edu.ua/upload/universitet/ normativni\_documenti/Osnovni\_oficiyni\_doc\_UU/Osvitnya\_d \_t/Polozh\_pro\_metodiku\_provedennya\_controlyu\_ta\_atestacii.pdf](https://uu.edu.ua/upload/universitet/%20normativni_documenti/Osnovni_oficiyni_doc_UU/Osvitnya_d%20_t/Polozh_pro_metodiku_provedennya_controlyu_ta_atestacii.pdf). |
| **Екзаменаційна оцінка** | Екзаменаційна оцінка є результатом виконання екзаменаційного завдання. Максимальна екзаменаційна оцінка – 40 балів. |
| **Підсумкова оцінка з дисципліни** | Підсумкова оцінка обчислюється як сума підсумкової модульної та екзаменаційної оцінки. |

**Викладач:**

Кулік Анна Володимирівна, кандидат економічних наук

доцент кафедри управління та адміністрування

**E-mail:** kylik\_anna@ukr.net

**Тел.:** 093 455 34 01

**Адреса:** вул. Львівська 23, ІІ корп.

Розглянуто та затверджено на кафедрі управління та адміністрування.

Протокол №1 від 29.08.2022 р.

Завідувач кафедри

управління та адміністрування \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Ростислав ДУБАС

Перевірено:

Начальник методичного відділу \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Вікторія БАУЛА